



EMAX

Gérard ROCK



L'activité de l'entreprise

Négoce de presses à balle, intégration de nouvelles fonctions pour l'optimisation des équipements, et services associés (installation sur site et SAV des machines).

Le projet

- Une offre de services globale à destination de clients fortement consommateur de cartons d'emballage mais dont le cœur de métier n'est pas le tri et la valorisation des déchets d'emballage.
- Proposer aux intégrateurs-fabricants de machines à compresser les bouteilles d'intégrer un module d'optimisation de la compression afin de limiter les coûts de transport (passer de 18 tonnes par camion à 22 tonnes en moyenne, 24 tonnes au maximum de bouteilles compressées). Le module permet de percer les bouteilles à compresser, optimisant ainsi leur compression.

L'originalité

Proposer des solutions dont les avantages économiques permettent aux clients de réduire leurs coûts d'exploitation et de gestion des déchets, et dont les avantages sont aussi environnementaux: réduction du bilan carbone de leur activité en aval et optimisation du conditionnement de leurs déchets dans une perspective de valorisation.

L'ambition

- Transformer l'essai réalisé auprès de deux magasins de la GSS du jeune habitat
- Accélérer le développement d'EMAX en assurant son développement à l'international.



Identité

11 square des
Charmilles
35500 LOHEAC
Tél. : 06.07.56.45.15

gerard.rock@presse-emax.com
<http://presse-emax.com>

Chiffres clés

SARL
Créée en 1999

Capital social: 19 k€
CA (2008) : 1,06 M€
Effectif : 3

Potentiel du projet

CA 2009 : 400 k€
CA 2012 : 3,2 M€
Effectif 2009 : 2
Effectif 2012 : 10